

Ψηφιακά Εργαλεία για ΜμΕ:

Η πρόταση της Kaspersky έχει επίκεντρο τον συνεργάτη

Το πρόγραμμα **Ψηφιακού Μετασχηματισμού των Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων** αποτελεί μία πρώτη τάξεως ευκαιρία για τις επιχειρήσεις-δικαιούχους της επιδότησης, να δημιουργήσουν ή να επιταχύνουν έργα πληροφορικής, που για κοστολογικούς κυρίως λόγους είχαν καθυστερήσει, ή απλά ήταν εκτός του βραχυπρόθεσμου τεχνολογικού πλάνου. Πρόκειται για μία πολύ σημαντική επιδότηση που αγγίζει το 90% του κόστους των παρεχόμενων υπηρεσιών, σε σημαντικά και επίκαιρα πεδία της μηχανογράφησης των επιχειρήσεων. Ο τομέας της **Κυβερνοασφάλειας** δεν θα μπορούσε να απουσιάζει από τις επενδυτικές προτεραιότητες του προγράμματος, αφού αποτελεί τον ακρογωνιαίο λίθο ενός επιτυχημένου ψηφιακού μετασχηματισμού μίας επιχείρησης.

Ο **ρόλος των εταιρειών-μεταπωλητών** υπηρεσιών πληροφορικής, στο πλαίσιο του συγκεκριμένου προγράμματος είναι πολύ σημαντικός. Καλούνται να υπερβούν τα παραδοσιακά καθήκοντά τους όπως είναι ο σχεδιασμός, προμήθεια, υλοποίηση και συντήρηση τεχνολογικών λύσεων και να εμπλακούν σε διαδικασίες του προγράμματος που δεν αφορούν μόνο τον ρόλο τους ως προμηθευτές, αλλά και σε διαδικασίες που τυπικά υπεύθυνοι είναι οι πελάτες τους. Δεν επαναπαύονται δηλαδή στην συμμετοχή τους στις διαδικασίες που οδηγούν στην έγκριση τους ως εξουσιοδοτημένοι πάροχοι/προμηθευτές λύσεων σύμφωνα με τις προϋποθέσεις του προγράμματος, **αλλά έχουν πολλές φορές ενεργή και υποβοηθητική εμπλοκή στις διαδικασίες που σχετίζονται με την έγκριση του κουπονιού επιδότησης, που δικαιούται ο εκάστοτε πελάτης τους.** Όλες οι παραπάνω διαδικασίες απαιτούν μεγάλο όγκο πόρων και χρόνου από την μεριά των εταιρειών-παρόχων λύσεων σε μία δύσκολη συγκυρία για την ελληνική αγορά. Σίγουρα το μεσοπρόθεσμο οικονομικό όφελος από το κλείσιμο μεγάλου αριθμού επιδοτούμενων παραγγελιών είναι μεγάλο, αλλά παράλληλα **το κανάλι πληροφορικής θα δοκιμαστεί και σε χρηματοοικονομικούς όρους,** αφού η πληρωμή των κουπονιών από τον αρμόδιο φορέα θα υπερβεί χρονικά τις συνήθεις πιστώσεις που απολαμβάνουν οι περισσότερες εταιρείες τεχνολογίας.

Τα οφέλη προς το κανάλι των συνεργατών

Για όλους τους παραπάνω λόγους, η Kaspersky θεωρεί πολύ σημαντικό τον ρόλο των μεταπωλητών υπηρεσιών πληροφορικής στην επιτυχημένη εφαρμογή του προγράμματος Ψηφιακού Μετασχηματισμού των Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων. **Η πρόταση της Kaspersky είναι σχεδιασμένη με τέτοιο τρόπο ώστε να μεγιστοποιήσει τα οφέλη προς τον μεταπωλητή** με σκοπό να αντισταθμίσει τις προκλήσεις του προγράμματος όπως αυτές αναφέρθηκαν νωρίτερα.

Τα πλεονεκτήματα της πρότασης της Kaspersky,



Βασίλης Βλάχος, Country Manager
Greece & Cyprus Kaspersky

για τις εταιρείες που θα προωθήσουν τις λύσεις της, στοχεύουν στην:

α. Σημαντική χρηματοοικονομική ενίσχυση του καναλιού μέσω προκαθορισμένων και εγγυημένων ποσοστών **κερδοφορίας της τάξης του 100%** στην μεταπώληση των αδειών χρήσης λογισμικού στο πλαίσιο των όρων του προγράμματος.

β. Επιβράβευση των πωλητών των εταιρειών πληροφορικής μέσω του προγράμματος **Kaspersky Seller Cashback, το οποίο προσφέρει το 10%** επί του κόστους των αδειών σε μορφή **δωροεπιταγών στους πωλητές** της εταιρείας-μεταπωλητή.

γ. Υποστήριξη των διαδικασιών που σχετίζονται με τον **σχεδιασμό εξατομικευμένων προτάσεων προς τους πελάτες,** σύμφωνα πάντα με τα κριτήρια, τις προϋποθέσεις και τους περιορισμούς του προγράμματος. Με απλά λόγια, η ομάδα της Kaspersky, αναλαμβάνει να δημιουργήσει αναλυτικές προτάσεις, απόλυτα προσαρμοσμένες στις ανάγκες του εκάστοτε πελάτη, σε συμφωνία πάντα με τους όρους και προϋποθέσεις του προγράμματος, για τους πελάτες που θα προταθούν από τους μεταπωλητές τους.

δ. Εγκατάσταση/υλοποίηση της τεχνολογικής λύσης απευθείας από την Kaspersky σε περίπτωση που ο μεταπωλητής δεν έχει την απαιτούμενη τεχνική κατάρτιση. Με αυτό τον τρόπο διασφαλίζεται η ομαλή μετάβαση του πελάτη στις λύσεις της Kaspersky, ενώ ο συνεργάτης-μεταπωλητής ωφελείται από τις **επιπλέον επιδοτήσεις** του προγράμματος για υπηρεσίες εγκατάστασης, εκπαίδευσης κλπ, που μπορεί να φτάσουν **μέχρι και το 30%** του συνολικού κόστους.

ε. Ομαλή και απρόσκοπτη λειτουργία της λύσης μετά την εγκατάσταση, ώστε να εξασφαλιστεί το λεγόμενο **"Peace of Mind"** για τον εμπλεκόμενο μεταπωλητή.

Ποιοτικά, οι λύσεις Κυβερνοασφάλειας της Kaspersky είναι οι πλέον δοκιμασμένες και με τις **περισσότερες διακρίσεις ή πρωτίες** (www.kaspersky.com/top3), σε σχέση με αντίστοιχους κατασκευαστές, τα τελευταία 9 χρόνια. Επιπλέον, η Kaspersky, από την 1/7/22, είναι ο μοναδικός κατασκευαστής Endpoint/Antivirus/EDR λύσεων, που παρέχει **δωρεάν Premium Customer Support Services** σε όλους τους νέους πελάτες της.

Τα οφέλη προς τον πελάτη

Η πρόταση της Kaspersky, στο πλαίσιο του προγράμματος "Ψηφιακά Εργαλεία για ΜμΕ", προσφέρει **σημαντικά οφέλη και στους τελικούς πελάτες** που θα συμμετέχουν στην επιδότηση. Συνοπτικά, τα κυριότερα από αυτά είναι:

α. Αγορά αδειών χρήσης διάρκειας 3 ετών στην τιμή των 2 ετών, για όλα τα προϊόντα και λύσεις που συμμετέχουν στο πρόγραμμα

β. Δωρεάν Premium Customer Support Services σε όλους τους νέους πελάτες

γ. Συμμετοχή της Kaspersky – εφόσον αυτό ζητηθεί από τον μεταπωλητή – στην **υλοποίηση/εγκατάσταση** των λύσεων της ώστε να εξασφαλιστεί η βελτιστοποίηση της παρεχόμενης υπηρεσίας.

Αδιαμφισβήτητο σημαντικό ρόλο στην επιτυχημένη συμμετοχή ενός μεταπωλητή στο πρόγραμμα "Ψηφιακά Εργαλεία για ΜμΕ" έχει ο **διανομέας (distributor)** του κατασκευαστή λογισμικού. Η **Enet Solutions – Logicom,** ως εξουσιοδοτημένος διανομέας B2B λύσεων Kaspersky, αποτελεί την πλέον κατάλληλη επιλογή για μεταπωλητές που επιθυμούν όχι μόνο μία ποιοτική **Value Added Distribution** προσέγγιση στον τομέα της Κυβερνοασφάλειας, αλλά και έναν **αξιόπιστο συνεργάτη που θα τους καθοδηγήσει αποτελεσματικά** στους δαιδαλώδεις διαδρόμους των όρων και προϋποθέσεων του προγράμματος.

Για περισσότερες πληροφορίες για το πώς μπορούμε να συνεργαστούμε στο πλαίσιο του προγράμματος, απευθυνθείτε στους:

Βασίλης Βλάχος, Country Manager Kaspersky
T: 6948200036
email: vasilios.vlahos@kaspersky.com

ENET SOLUTIONS – LOGICOM A.E.B.E.
Θέση Ρουπάκι | Ασπρόπυργος | 19300
T: 2102883600
F: 2102850361
e-mail: info@enet.com.gr